

**Deliverable «P»: Modello di eventuale Term Sheet + Ipotesi di eventuali Patti Parasociali – Milestone n. 5**

**Denominazione Team/Progetto:**

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Area prioritaria di Innovazione:**

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Città e Provincia di residenza del Capo Team:**

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Denominazione Factory di riferimento:**

**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Capo Team**: **(Nome e Cognome) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Componenti**:

**1. (Nome Cognome) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**2. (Nome Cognome) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**3. (Nome Cognome) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**

**Eventuale: Eventuale:**

***Logo del Team/Progetto Sito web del Team***

**PARTE PRIMA: MODELLO DI TERM SHEET**

**Si consideri che il “term sheet” può essere figurativamente considerato come un punto di arrivo per le negoziazioni condotte fino a quel momento dai soci fondatori della startup insieme ai potenziali investitori e, allo stesso tempo, un punto di partenza per le negoziazioni future che dovrebbero condurre alla finalizzazione dell’accordo di investimento. Il term sheet dovrebbe aiutare le parti, che hanno già intrapreso delle trattative, a proseguire le negoziazioni per giungere alla firma dell’accordo di investimento.**

**Con riferimento al Vostro specifico business, descrivete un possibile modello di Term Sheet, ipotizzando che lo stiate condividendo con un Business Angel in una fase di seed del Progetto imprenditoriale (max. 30.000 caratteri)**

**Il modello deve contenere la descrizione delle seguenti voci:**

1. confermare l’intenzione reciproca delle parti di proseguire nelle trattative

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

1. cristallizzare quei punti su cui vi è già un accordo di massima

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

1. definire la struttura e la tempistica dell’operazione

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

1. disciplinare la fase successiva delle negoziazioni, stabilendo tempi e modalità

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

1. identificare le questioni che dovranno essere oggetto di ulteriore negoziazione, nonché oggetto di una disciplina dettagliata nell’accordo di investimento

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**PARTE SECONDA: IPOTESI DI PATTI PARASOCIALI**

**I patti parasociali sono dei contratti intercorrenti fra più soggetti, solitamente due o più soci di una società di persone o di capitale, avente lo scopo di regolamentare il comportamento da tenere durante la vita della società o in occasione dell’esercizio di alcuni diritti.**

**I patti parasociali sono, pertanto, dei contratti stipulati tra due o più soci di una**[**società di persone**](https://fiscomania.com/societa-di-persone-estera-tassazione-italia/)**o di capitale. In altre parole, essi possono essere definiti come degli accordi stipulati dai soci, al di fuori dell’atto costitutivo e dello statuto, diretti a regolare reciprocamente i rapporti e gli obblighi scaturenti dal contratto sociale.**

**Essendo collocati al di fuori del contratto di società, i Patti Parasociali sono correlati e subordinati ed esso, regolamentando situazioni giuridiche originanti da tale contratto. Essi possono essere stipulati tra tutti i soci, o soltanto tra alcuni di essi, al momento della costituzione della società o anche in un momento successivo.**

**Essi sono vincolanti solo per i soci che li firmano, a differenza delle**[**clausole statutarie**](https://fiscomania.com/clausola-di-prelazione-statutaria/)**che invece hanno valenza per tutti i soggetti che di tempo in tempo saranno soci della società.**

**Con riferimento al Vostro specifico business e alla Vostra specifica governance societaria, descrivete almeno due tra le seguenti tipologie di Patti Parasociali che ipotizzate di sottoscrivere al momento della costituzione della Società, oppure entro tre anni dalla sua costituzione. Descrivete, inoltre, se tali Patti riguarderanno tutti i soci o solo alcuni di essi, quando e perché (max 45.000 caratteri)**

1. Sindacato di voto (è una tipologia di patto parasociale che trova attuazione mediante l’esercizio del diritto di voto in assemblea secondo quanto stabilito dalla maggioranza dei soci che aderiscono al patto, oppure secondo quanto deciso da un organo interno al patto o, ancora, mediante il rilascio di una delega ad un rappresentante comune)

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

1. Patti di consultazione. (è un tipologia di patto parasociale che vincola le parti a discutere delle materie oggetto di voto nella successiva assemblea)

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

1. Sindacato di blocco (esso vincola circa il libero trasferimento di azioni o quote. L’obiettivo di questo patto è vincolare alcuni azionisti a non uscire dalla società oppure evitare l’ingresso di estranei nella società)

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

1. Patto relativo al finanziamento della società (mediante questa tipologia di patto, i soci che hanno stipulato l’accordo si impegnano ad offrire un prestito alla società fino a concorrenza di un multiplo prestabilito della partecipazione posseduta da ciascun socio)

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

1. Patto relativo agli utili e alle perdite (mediante questa tipologia di patto parasociale sono fissati i criteri di ripartizione degli utili e/o delle perdite in modo diverso rispetto a quanto stabilito nell’atto costitutivo o nello statuto della società)

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

1. Patti di garanzia degli utili con il quale è garantito un utile minimo ad uno o più soci al momento della distribuzione dell’utile (si tenga in considerazione il divieto del c.d. “patto leonino” di cui all’[art. 2265 cod. civ.](https://www.ricercagiuridica.com/codici/vis.php?num=10768))

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------